

安麗月刊 1月 January 2015 • Helping People Live Better Lives

AMAGRAM



改變生命未來式
Be a better you



- **食尚生活特惠活動** 1月14日登場
- 專訪**新科執行專才鑽石直系直銷商** 魏嘉禎 徐裕荃夫婦
- 專訪**新科鑽石直系直銷商** 李智貴 謝秀華夫婦、賴炳宏 黃詠心夫婦、鄧仁富 洪新晴夫婦、楊其伯 曾美芳夫婦、林華庭 溫晉琳夫婦

3



羊年得意好禮三重送 1月3日登場

31



原味複合金鍋6件組及
食尚生活特惠活動 1月14日登場

Amway

改變 生命未來式

中華郵政北市字第1844號執照登記為新聞紙類(雜誌) 交寄
 發行人: 劉明雄
 發行所: 安麗日用品股份有限公司
 地址: 台北市敦化北路168號11樓
 電話: (02) 2546-7566
 網址: <http://www.amway.com.tw>
 印刷所: 紅藍彩藝印刷股份有限公司
 地址: 新北市中和區中山路二段327巷9號
 安麗月刊、安麗年刊或其他安麗刊物，
 係由美國密西根州亞達城Altacor Inc. 授權安麗日用品股份有限公司
 備向安麗商銷商發行 © 有著作權，嚴禁翻印
 The Amagram magazine is published by Amway Taiwan Company Limited.
 11F, 168 Tun Hwa N. Rd., Taipei, Taiwan, R.O.C.
 Tel: (02) 2546-7566
 All rights reserved.



安麗行動商務平台
下載 | 安麗書城

數位版
安麗月刊
更快更好看

倘若您對本月刊所提供的資訊有任何疑問，請洽
(03)353-7800 客服專線(周一~周五8:30~18:00)，我
們的客服人員將樂意為您提供進一步說明和服務。



事業機會 Business Opportunity

- 7 嘉言文翰: 主動讓夢想成真
- 8 專訪新科執行專才鑽石直系直銷商 徐裕荃、魏嘉愉夫婦
- 10 專訪新科鑽石直系直銷商 李智貴、謝秀華夫婦
- 12 專訪新科鑽石直系直銷商 賴炳宏、黃詠心夫婦
- 14 專訪新科鑽石直系直銷商 鄧仁富、洪新晴夫婦
- 16 專訪新科鑽石直系直銷商 楊其伯、曾美芳夫婦
- 18 專訪新科鑽石直系直銷商 林華庭、溫晉琳夫婦
- 20 成功榜
- 26 安麗事業機會新定位
- 28 2014/2015推薦達人競賽 熱烈展開中
- 29 皇冠大使暨傑出直銷商領導人表揚大會
- 30 好服務 不網拍

健康主張 Health & Care

- 46 承襲千年傳統的好油 Dorian特級冷壓橄欖油

活動報導 Event News

- 56 2014 安麗年會與青年論壇 精彩報導

本月焦點 Monthly Spotlight

- 40 Amway Queen 料理煮王賽 全台燃起下廚熱
 - 41 Amway Home 家潔系列
 - 48 紅魚子逆齡組 1月8日上市
 - 50 glister 個人行動潔牙組、氟潔牙膏旅行組 1月8日上市
 - 52 SATINIQUE 套裝保養組 1月8日上市
 - 53 安麗希望工場慈善基金會 捐款滿千贈禮
 - 54 2014 小夢想·大志氣「追夢計畫」評選結果揭曉!
 - 58 新訊公告
 - 63 益之源新獲得NSF 401全機認證
- 封底 ARTISTRY 毛孔緊緻精華 3月5日上市



42

2015安麗春節禮盒 1月8日上市



主動讓夢想成真

曾經有人將世界上的人區分成以下三大類：主動讓事情發生的人、看著事情發生的人，以及事情已發生卻仍毫無知覺的人。

我們相信，安麗直銷商是屬於第一類——主動讓事情發生的人。從過去50多年來，他們的表現也向你證明了這點。安麗直銷商不願意枯坐一旁曠日廢時，他們證明了勇於向卓越挑戰的勇氣，樂意為實現自己的理想而努力，並且有能力達到安麗事業的最高成就。

這些積極奮發的人即是時常出現於安麗月刊成功榜的傑出直銷商。他們本身的專業成就便是掌握安麗事業機會並與他人分享的最佳例證。

但是，請別誤以為是安麗事業造就他們成為成功的領導人，而應要歸功於他們本身的努力。因為行動、參與、向成功許下承諾，以及讓夢想成真的一切都是他們自己的決定。這項行動的承諾與安麗事業計畫相結合後便成了創造財富、個人自由以及美好未來的組合。

此外，這種承諾不僅是所有安麗直銷商的特質，同時也使身為安麗直銷商的你，有別於那些冷眼旁觀和視而不見的第二、三類人。因為建立安麗事業的承諾是經過深思熟慮之後的抉擇，並非只是一個你必須做的決定，而是一個由你決定，主動讓夢想成真的承諾。



Steve Van der Meer
安麗公司 董事長
史提夫·溫安洛



David J. DeWitt
安麗公司 總裁
德·狄維士

開闊的落地玻璃窗，放眼望去是美麗的河畔，到了夜晚，窗外星光閃耀，河水倒映著迷人的夜景……這坐擁如畫山水的家，是魏嘉禎、徐裕荃堅持安麗的成果。「別讓你的個性欺負你的命運！」他們相信個性決定命運，勇敢接受挑戰，才能扭轉人生，過自己想要的夢想生活！



專訪新科執行專才鑽石直系直銷商徐裕荃、魏嘉禎夫婦

個性決定命運

信念扭轉人生



給我兩年 我給你全世界

「危機意識」是魏嘉禎經營安麗最初的動機！當初，她經由高中同學的介紹認識安麗，雖然印象不錯，但在徐裕荃一句「家裡又不缺錢，工作也很好，何必出來做安麗」的堅決反對下，放棄了從事的念頭。

四年後，魏嘉禎看到高中同學在安麗的成長，特別是分享海外旅遊的見聞，讓喜歡旅遊的魏嘉禎很心動，加上當時徐裕荃所服務的公司財務出現危機，孩子健康出現狀況，使得她希望擁有安麗這份保障。魏嘉禎跟反對的徐裕荃協議說：「給我兩年，我給你全世界。」於是魏嘉禎進教室學習，徐裕荃照顧孩子。魏嘉禎說，「過程中，他想盡辦法不讓我成功，我則想盡辦法要成功。」她努力在家透過電話分享產品及事業機會，邀約夥伴參與。夫妻倆的拔河賽，兩年後見真章，魏嘉禎順利成為直系直銷商，之後常帶著徐裕荃出國旅行！

▼ 帶著家人暢遊世界。





◀▲ 安麗帶他們環遊世界·享受人生。



▲ 團隊共同朝更高目標邁進。

接受挑戰 歸零學習

徐裕荃在他第一次參加海外旅遊時，看到安麗公司對直銷商的尊重，對安麗印象完全改觀，決定跟太太一起全心投入安麗事業。「愈瞭解這家公司，愈覺得這家公司了不起，讓人感動佩服，甚至驕傲，」徐裕荃說。

傳統事業很成功的徐裕荃，在安麗也曾歷經考驗，「某天我打了26通電話全被拒絕，連捧場買個東西的朋友都沒有。」但徐裕荃並不放棄，他清楚這是他早晚要面對的問題，他選擇接受挑戰，透過無數場安麗事業制度的講解練習，也讓他更加認同安麗事業的價值。夫妻同心，其利斷金，因為徐裕荃的投入，讓他們的事業更加快速成長。

別讓你的個性欺負你的命運。

▼ 全家一起為事業努力。



▼▶ 與亦師亦友的領導人合影。



創造成功氛圍 帶動團隊達標

因為當初設定的目標就是鑽石，生活舒適自在，加上全心全意陪著孩子走過叛逆期，魏嘉裕放慢了事業腳步。這次，由於徐裕荃的積極帶動及團隊的熱切期許，加上已經在安麗發展的兒子不斷鼓勵，他們夫婦決定全力衝刺，帶動團隊達標，不僅讓夥伴在安麗看到希望，也成功為團隊樹立榜樣。

談到成功的秘訣，他們認為是「創造快樂想達標氛圍的團隊與堅持不放棄的決心」，徐裕荃、魏嘉裕強調：「別讓你的個性欺負你的命運，很多人都希望能夠獲得成功的結果，但卻常因為個性的問題，在追求夢想的過程中放棄，非常可惜。」他鼓勵夥伴培養不輕易被問題擊垮的個性。

坐擁夢想家園，過著心目中理想的生活，徐裕荃、魏嘉裕慶幸當初選擇了安麗，而更欣慰的是看著曾經叛逆的兒子因為安麗而改變，現在全家人能一起為事業努力。他們相信，只要堅持信念不放棄，一定能透過安麗事業實現夢想，改變生命未來式。



李智貴、謝秀華，台大畢業的高材生、醫師與護理主任的組合，人人稱羨的高學歷、高收入與高社經地位的人生勝利組。他們不僅投注專業在偏鄉醫療服務上，更智慧的選擇安麗事業。對他們來說，醫療工作是讓人們遠離病痛，但安麗卻能帶給人們希望，更能發揮無限潛能，幫助自己與別人實現夢想！



專訪新科鑽石直系直銷商 李智貴、謝秀華夫婦

懷仁心樂分享 讓生命充滿感謝



▲ 在台灣推展人的協助下，事業發展更順利。

做別人不做的 投入偏鄉醫療

「做別人不願做的」這是台大醫學系高材生李智貴的座右銘。學生時代就夢想從事偏鄉醫療的他，以一年時間在哈佛完成碩士學位返台行醫。但他的行醫之路卻不是一般人所期待的待在大醫院服務，而是選擇下鄉，守護偏鄉醫療弱勢民眾的健康。同樣也是台大護理系的謝秀華，也有一顆助人的愛心，夫唱婦隨，18年前跟著李智貴來到南投山區小鎮埔里，在當時醫療資源缺乏的埔里基督教醫院擔任護理部主任，帶著義工深入山區為居民做保健服務。兩人也從此在埔里落地生根。李智貴回憶道：「山上的醫療資源不足又落後，根本沒人想要到山區服務，我就騙了很多醫學系學生、醫生、護士跟著我上山，開著四輪傳動的巡迴醫療車，裡面放了藥品、超音波等各種儀器設備，進行山區原住民各部落的巡迴醫療。」

使命必達 堅持安麗

然而，面對醫院門診與偏鄉醫療服務的忙碌生活，又怎麼會讓他們一頭栽進安麗事業？「因為一台淨水器啊！」李智貴說。歷經921大地震埔里重災區的劫難與SARS的緊急防疫之後，



▲擔任團隊的訓練中心執行長。

感謝金牌教練皇冠大使的指導，才能在成功路上穩健前行。



▲帶領導人參觀紐西蘭農場。



因為美國推薦人的介紹，他們認識了安麗，也讓生活變得更多彩。



李智貴帶著謝秀華與三個寶貝兒子前往美國霍普金斯大學攻讀博士學位。謝秀華回憶：「在美國那三年，雖然沒有收入，但生活很單純、很快樂，也為了要裝淨水器而認識了美國的推薦人。」因緣際會之下，李智貴在美國參加了一場安麗大會，看見安麗如同福音傳遞，讓許多人的生命從此變得不一樣，令他感動不已。「我覺得和自己選擇偏鄉醫療的使命一樣，能夠幫助別人過得更好，所以我就決定要做安麗。」兩人在美國展開了他們的安麗事業。

回國後，李智貴仍是醫院、安麗兩頭忙，謝秀華則選擇全職做安麗。但在朋友與家人眼中，實在無法理解為何學歷好、工作佳、收入高的兩人要做安麗。「我告訴他們，」謝秀華說：「透過醫療，我們可能只能醫治幾百人，但在安麗卻是生命的無限延伸，透過安麗的夥伴，可以服務、幫助成千上萬人，而且不只是醫治疾病，而是教導大家營養保健與預防疾病的觀念。」即使曾經大力反對的李爸爸，在接觸了安麗領導人後發現，原來也有許多高學歷、事業有成的精英在經營安麗事業，他慢慢轉而支持，甚至期待能參加李智貴與謝秀華的鑽石表揚大會。

熱情有目標 帶給團隊正向能量

謝秀華的熱情搭配李智貴的目標感，在經營安麗事業上配合得天衣無縫。謝秀華說：「我們的指揮官是李醫師，他負責訂目標，我負責辦聚會、聯絡事情；他到比較遠的地方去推廣事業，我就留在家裡照顧孩子，我們配合得很好。」李智貴也笑著說：「她啊，就是雞婆，無論對下線、旁線、任何人，她都很熱心，幫忙解決很多事情，做得很好。」他們知道唯有帶著正向的能量與無限的熱情，才能感染周遭的人，所以只要有他們倆在的地方，就能充滿活力與歡笑。

對他們來說，團隊夥伴不只是朋友也像家人。「我們有些年長的夥伴，人生經歷很豐富，我也跟著他們學習成長。他們會叮嚀我包包有沒有搞好、衣服穿得暖不暖，就像姐姐或媽媽，讓我覺得很幸福。」謝秀華開心的說。有別於醫療工作同事間的競爭與制度規範下難以發揮長才的限制，安麗擁有更多自由與自主性，夥伴之間重視互惠合作，即使是旁線關係，也能彼此支援、相互激勵。尤其在邁向鑽石的過程中，他們非常感謝有一群優秀的「金牌教練」領導人毫不藏私的教導與帶領，只為了幫助他們達成目標、獲得成功。

懂得珍惜與感謝 更樂於分享

「在人不能，在神凡事都能。」這是李智貴與謝秀華的成功秘訣，對他們來說，成功不是強求，要盡心盡力做好每一份工作，才能獲得更多的助力與支持。

因為虔誠信仰，讓他們擁有富足的心靈；因為醫療工作，讓他們體悟生命的價值；因為安麗事業，讓他們擁有精彩的人生。而這三者的加乘效應，讓李智貴與謝秀華更懂得珍惜與感謝生活周遭的人事物，也讓他們更樂於分享生命中的美好。希望藉由安麗，幫助更多夥伴上鑽石，也希望透過安麗的分享讓更多人瞭解安麗，進而實現夢想！



▲帶領夥伴參加生涯規劃營。

他，有著一絲不苟、嚴謹規矩的職業軍人背景；她，是出色亮麗、積極開朗，從學生時代就受歡迎的魅力人物。賴炳宏、黃詠心因安麗而相識，更因安麗成為完美的事業夥伴。只因安麗讓他們意識到「鐵飯碗」真實含意，不是在一個地方吃一輩子的飯，而是一輩子到哪裡都能有飯吃。



跳出舒適圈 勇敢追夢

專訪新科鑽石直系直銷商賴炳宏、黃詠心夫婦



▲ 與恩師在杜拜齊慶沙。

互補個性 最佳夥伴

在單親家庭成長的賴炳宏，16歲就進入軍校就讀。對他來說，每個月可領軍餉，不用花錢買制服付學費，大幅減輕家裡的經濟負擔。但隨著年齡增長，軍中穩定但單調的生活，已無法滿足他想飛的心。同袍介紹接觸了安麗事業，從軍10年後他離開軍中穩定的生活，同時從事汽車銷售工作與安麗事業。他說：「軍中的鐵飯碗吃一輩子也無法完成我的夢想，聽了安麗一堂課後，我覺得只要1,000元就能創業築夢，沒有風險又有保障，真的很不錯。」

個性嚴謹、態度真誠的賴炳宏，不但在汽車銷售上成為全台的Top Sales，在安麗事業發展上也遊刃有餘。退伍前就已做到OD的他，不僅推薦黃詠心成為下線，甚至抱得美人歸，成為終身的伴侶。「我聽他講完OPP就加入了，他幫我繳了1,000元，直到現在我都沒還他。」黃詠心笑著說。相較於賴炳宏的單親小家庭，來自於有8個兄弟姐妹大家庭的黃詠心，身為老么的她，沒有嬌氣，反而從小到大非常有領導魅力。兩人在安麗事業上各展長才，一個負責前端的市場開發，一個負責後端的組織培訓，彼此之間展現互補的好默契。



▲ 讓上帝聽到我們的夢想。



▲ 與指導成功方向的教練合影。



夫妻是一輩子的情人。



手拉手互相扶持直到目標到手。▼▼

絕不言棄 用溫情帶領團隊

經營安麗難免也會遭遇困難或挫折，但黃詠心始終對自己說：「接下來，而不是停下來。」他們沒有因此而否定自我，反而再接再厲努力達標，她表示：「上了鑽石後，我反而覺得自己很渺小也肩負更多責任，因為我們要讓團隊夥伴和我們一起成長，所以我告訴自己『得意不忘形，失意不變形』。」

在團隊帶領上，賴炳宏就像好爸爸，時時照顧著大家，因為他認為「愛，就是在別人的需要上，看到自己的責任。」上了翡翠之後，更清楚自己的目標與方向的賴炳宏，辭去汽車業務工作，全職經營安麗。他覺得，每一位夥伴加入安麗都有一個理由，無論是為了增加收入、為了家庭或理想，身為領導人就有責任幫助他們實現夢想。而開朗的黃詠心就像散發熱能的太陽，充滿吸引力，不管是新朋友、舊夥伴都能輕易的打成一片，讓所有人感染她的熱情與活力。



夥伴是戶口名簿
沒登記的家人。

永遠的安麗 一輩子的情人

「安麗，就像我的情人，而且不會變心，讓我很安心。」黃詠心開心的說：「我願意跟安麗談一輩子的戀愛。」當年，因為賴炳宏智慧的決定，讓他們倆的人生從此變得很不一樣。在邁向成功的路途上，他們衷心感謝上手領導人的陪伴與帶領，也珍惜與夥伴一起挑戰目標、完成使命的革命情感，他們相信：「旅程的快樂是在過程，而不是目的地。」如今，他們有更大的責任協助夥伴成功，一同迎向更美好的人生。



她的夢想是蒐集全世界的游泳池，到每個國家去游泳；他的夢想則是到全世界去看她游泳，及趁著心臟還很強的時候享受開車的快感。他們是愛玩的年輕世代，更是要玩就玩大一點的追夢青年，鄧仁富、洪新晴以打死都要成功的不服輸個性，證明年輕也可以贏！



專訪新科鑽石直系直銷商鄧仁富、洪新晴夫婦

親愛的，我把夢想玩大了！



▲我親愛的哥哥姐姐，我們一家都是安麗人。

追風少年與安麗小姐

鄧仁富有多愛玩呢？未接觸安麗前，他除了上班上課，半夜絕不忘跳舞瘋車，他可是很認真玩，差一點就組了舞團。直到經營安麗的姐姐跟他說，要玩就玩大一點，去巴黎的上空玩直昇機，去夏威夷海灘玩呀，怎麼會在舞池跳舞呢？最後姐弟倆用一個銅板擲出聖杯，從此開啟了鄧仁富的安麗之路。

出生平凡家庭又愛玩的鄧仁富，國中時就喜歡上很會讀書的洪新晴，他想安麗也許是個讓他人生得以反敗為勝、追到夢中情人的機會。洪新晴雖被鄧仁富的痴情感動，但對安麗卻不為所動，直到鄧仁富一句「講了妳也聽不懂！」反激起洪新晴認真瞭解安麗的決心！

「學生時代，我每個禮拜去安麗教室上課，不曾缺席，瘋狂在寢室大聲播放成功領導人錄音帶，所以同學都叫我安麗小姐。」因為看懂安麗的價值，洪新晴和鄧仁富攜手朝目標前進，他們有如電影「變形金剛」般，既可以合作又能分開作戰，隨時互相補位，透過努力與堅持，打造令人稱羨的生活！

安麗讓我們可以合法組織「幫派」，開心與夥伴一起打拚。



到全世界游泳
和出漫遊金鷄書
是我的夢想！



旅行讓我們學會
在實際中解決困難。

機會與誘惑

經營安麗事業的過程，家人的反對及夥伴的離開也曾讓鄧仁富、洪新晴挫折過，但因目標明確，他們還是堅持挺了過來。「其實父母不是反對我們經營安麗，是因為害怕我們失敗。」洪新晴以過來人身份鼓勵年輕人體諒父母親的心情，透過耐心溝通與自我改變，爭取家人的支持。

而年輕人難免面對外界許多機會與誘惑要如何堅持安麗這條路？曾經很想組舞團、曾經面對外界高薪挖角，鄧仁富猶豫過，但領導人的一句：「傳統行業你要做一輩子還是一陣子？那安麗呢？」讓他豁然開朗！「年輕人很容易被頭銜迷惑，如果清楚安麗帶來的價值及生活，學著放下與承擔，就能全力投入安麗事業。」鄧仁富說。

「就像夜半開車遇到紅燈，沒有車時很多人會急著闖紅燈，但我的原則就是綠燈亮了才能走。」安麗事業讓鄧仁富不必因為想成功而擔心跟不上別人腳步，甚至改變自己個性去迎合競爭的環境。可以做自己的主人，過自己想過的生活，還能在安麗合法組織「幫派」，和一群志同道合的夥伴一起打拚，是鄧仁富、洪新晴這對年輕人堅持在安麗成功的動力，他們要用屬於年輕人「好玩」的方式成長學習，並且擴大「幫派」組織，把成功的夢想愈玩愈大！



上級領導人的帶領，
讓我們受益良多。



我曾是追風少年，現在是追夢青年！▶

電子新貴人人稱羨，但曾美芳並不留戀，她投入了時間，失去了健康，才領悟到，薪水再高都不值得犧牲。從接觸產品開始認識安麗，曾美芳選擇「相信安麗」，也帶動楊其伯成為自己最佳的事業夥伴。他們始終相信：「前驅走的成功路，就是我們要走的路！」

相信 成功看得見

專訪新科鑽石直系直銷商楊其伯、曾美芳夫婦



「還好妳現在來，如果再晚一點，可能終生洗腎。」曾美芳回想在電子業時身體出了狀況，工作壓力大，即使身體不適，「使命必達」的個性讓她不願請假。她的好同事也是她的推薦人，看著受病痛折磨、每天只能睡兩小時的曾美芳說：「如果妳不想經營安麗事業，起碼要顧好身體。」這句話讓原本整顆心都擺在工作的她，有了不同的想法。

安麗，轉變的契機

在推薦人介紹下，紐崔萊與ARTISTRY讓曾美芳由內到外都改善了，成為安麗優質產品的最佳見證，但讓她起心動念經營安麗事業的關鍵，則是上手雙鑽石領導人在一場會議的分享：「老師說，辛動的汗水要滴在自己的土地上，勤奮的雙腳要走在正確的道路上。」曾美芳發揮業務長才，認真研究安麗的各項制度。「瞭解安麗後，我發現這是值得我們努力發展的事業，全球有這麼多成功案例，我不需要再花時間求證，就是簡單去相信。」





安麗就是與夥伴邁向成功人生的起點。

原本也在電子業的楊其伯，對於曾美芳在安麗找到另一片天，從原本的不反對轉為支持，因為他看到曾美芳愈來愈快樂，生活有目標，不再像從前，會壓力大到哭。楊其伯想著：「既然要走一輩子，倒不如花一點時間，好好瞭解到底安麗是什麼。」於是，楊其伯的投入成為支持曾美芳最重要的助力之一。

事業，借力使力

5年榮登鑽石是最具體的成就，5年來受招待出國7次，跟著安麗環遊世界，讓朋友羨慕不已。「本來拒絕我們的朋友會問，你不是才做安麗，怎麼一直出去啊？」回想起自己經營安麗的歷程，兩人很感謝上手雙鑽石的啟發、旁線執行專才鑽石的無私協助，還有團隊大家長創辦人皇冠大使的期許鼓勵。兩人分享成功秘訣，最重要的是善用安麗公司的會議，以及帶動年輕夥伴。

「公司這兩年做了很多改變，會議型態多樣化，各界成功人士的分享給我們很大的收穫，也讓我們能借題發揮，激勵夥伴，不管做什麼行業，同樣要堅持才能成功。」曾美芳說。對於年輕夥伴，兩人扮演大哥大姐的角色，讓他們覺得沒有距離，「我告訴年輕人，我們是夥伴關係，我只是比你更有經驗，我喜歡一群人像是玩在一

起的感覺。」兩人也為夥伴安排潛能訓練的活動，在遊戲中發現各個夥伴的特質，給予不同的建議。

夢想，作伙來實現

榮登鑽石固然值得慶賀，但兩人更希望把這一份鑽石的能量帶給夥伴，幫助團隊一起向前，幫助大家實現夢想——當然他們自己也有一個夢：「我們要在北部買一塊地，把住在花蓮與台東的兩家父母接來住。」只要相信，就會實現。這對新科鑽石將繼續追求夢想，也幫助別人贏得更成功的人生。

「我知道，辛動的汗水要滴在自己的土地上，勤奮的雙腳要走在正確的道路上。」



原本個性害羞內向的溫晉琳，非常感謝媽媽當年充當「推手」，讓她在「半推半就」的情況下進入安麗，並看懂了這份事業的價值與保障，不僅為自己找回健康與自信，更開創了精彩富足的人生；而至今仍在建築業打拚、年年陪著溫晉琳享受安麗海外旅遊的林華庭，最深刻的感受是：選擇大於努力，因為老婆選對一份好事業，而他選對一位好老婆！



贏在學習 勝在改變

專訪新科鑽石直系直銷商林華庭、溫晉琳夫婦



▲夥伴們一路上的支持，是他們成功的致勝關鍵！

跳脫傳統 找回想要的生活

為何溫媽媽那麼放心的把溫晉琳「推」進安麗教室呢？因為她看到經營安麗事業的鄰居是如此熱情、開朗且平易近人，因此希望缺乏自信的溫晉琳可以和他們一起學習。「聽完安麗制度我只聽到三個重點：滿意保證、一千元加入和免費海外旅遊，當時21歲的我決定加入，3年後上了00，後來因為結婚、生小孩漸漸淡出。」

30歲時，溫晉琳和娘家合資300萬開火鍋店，生意很好，但需要好幾年才能回本，而且整天被綁在店裡，耗費體力加上三餐作息不正常，健康開始出狀況。傳統走了一回，讓溫晉琳重新正視安麗的價值，只要一千元就能開始，可以自由掌握生活，還可以學習成長，於是她毅然決然結束經營近6年的火鍋店，重新回歸安麗事業，溫晉琳最大的收穫除了透過紐崔萊重拾健康，以前上台前一定會失眠將近一個月，在家庭聚會慢慢訓練出膽識與口才，現在晉升為鑽石的她，即使上台前仍會緊張一下下，但已能侃侃而談，這是讓她感到最驕傲的改變之一！



▲ 團隊夥伴為他們舉辦鑽石慶功宴，並對他們的傑出成就感到驕傲。



全家人一起出席日韓遊輪之旅，共創美好回憶！

家人同心 齊力往前行

一路上溫晉琳最感謝的人是媽媽，媽媽不僅在她的安麗事業扮演了推手與幫手的重要角色，從小更灌輸「施比受更有福」的觀念，讓她在處理人的問題時能無私的付出，成為願意給的人。溫晉琳的妹妹也在她的引介下接觸安麗，並且擁有亮眼的成績。溫媽媽對於他們在安麗的成就非常驕傲，去年的日韓行海外旅遊，他們一家9口一起出席，創造了家人共遊最美好的回憶。

對於老婆投入安麗，林華庭一開始抱著不反對、不支持的態度，因為他壓根兒不認為她會成功，直到無意間看到溫晉琳可觀的紅利獎金後，才深刻認知到老婆是慧眼識安麗；雖然他傳統的建築業工作非常繁忙，投入安麗的時間較少，但他仍會關心組織的發展、協助淨水器的安裝等；每年都陪老婆出席海外旅遊的林華庭經常跟朋友得意的說：「娶對老婆是我這輩子最聰明的選擇！」

團隊動起來 獎銜向上衝

「設定目標非常重要，一開始我只設定符合海外旅遊出席資格，努力之後每年都達標又能領獎金，對我來說已經很滿足，後來在團隊皇冠大使的激勵下，我重新設定了上鑽石的目標，果然產生的能量完全不同！」透過想要的決心、大量的行動，以及對下線樹立使命必達的好榜樣，是他們成功上鑽石的關鍵，因為整個團隊動起來，獎銜才能往上衝！

靠著年輕人帶進年輕人的力量，溫晉琳的團隊開拓了很多七、八年級的夥伴，而她明白年輕人喜歡快樂的環境，熱愛可以表現自己的舞台，於是每兩個月舉辦一次生日聚會，至今已持續5年，他們以烤肉或唱歌等活動帶入新朋友，先讓大家喜歡環境後，再邀約他們參加美容或營養課程。「現在的年輕人很有想法、行動力也強，只要約定好大原則，我就會放手讓他們主導」，溫晉琳表示，透過不斷討論溝通及有效邀約，交叉認識新人，團隊一起帶線的力量更強大！「贏在學習，勝在改變；改變腦袋，才能改變口袋。」林華庭、溫晉琳認為，選擇對的環境後，只要勇於行動，一定會誕生更多閃亮亮的鑽石！

安麗事業帶著他們環遊世界。



▲ 與團隊的鑽石級以上領導人合影。



翡翠直系直銷商

Emerald Direct Distributors



李淑蓉

台南市 / 自由業
推薦人 / 王美芝 張展程

一瓶安麗濃縮洗碟精解決困擾多年的富貴手，一場創業說明會改變了兼差也能創業的思維，一項聯合國環保成就獎突顯安麗愛地球的心。雖然傳統工作和現實框住了很多人的夢想，但人生中有許多機緣，只要能把握住，跟著上線，簡單相信聽話照著做，一定能擁有全方位人生。

有位領導人說過「安麗是以笑話開始，而以神話結束。」其中的風風雨雨真的只有自己走過才能瞭解，人生中的挫折與磨練就是經驗智慧的累積，永不放棄總是會有所成就，如今我可以提早從職場退休規劃自己的人生，除了參加親子遊，也能帶著父母接受安麗尊榮海外旅遊，一切除了感恩還是感恩。



藍寶石直系直銷商

Sapphire Direct Distributors



吳擇思

台北市 / 全職
推薦人 / 蔡美琪 吳朝瑞





明珠直系直銷商

Pearl Direct Distributors



蔡莉莉 / 楊翠嘉

嘉義縣 / 全職
推薦人 / 蔡永仁 許振蓉



吳振群

新北市 / 全職
推薦人 / 吳澤恩



創辦人直系直銷商

Founders Direct Distributors



莊麗芳 / 李光前

金門縣 / 全職
推薦人 / 莊麗惠



吳素梅 / 趙茂林

新北市 / 餐飲
推薦人 / 吳家麟 吳挺生



**黃靜宜 / 林惠欽**

新北市 / 營養講師
推薦人 / 曾美齡 陳泰榮

**陳美珠**

台南市 / 中古車
推薦人 / 陳瑞惠 黃東華

**林純茹 / 劉章融**

台中市 / 音樂教師
推薦人 / 劉小萍 江明訓



創辦人紅寶石直系直銷商

Founders Ruby Direct Distributors

**蔡佳蒙 / 林鎮宏**

高雄市 / 全職 - 科技業
推薦人 / 李淑梅





直 系 直 銷 商 Direct Distributors



徐樹婷 王聰智

新北市 / 環保清潔業
推薦人 / 李忠漢



潘瑞香 陳政茂

高雄市 / 美髮業
推薦人 / 董力菁



郭秀鳳

高雄市 / 醫療服務業
推薦人 / 李淑貞



徐嘉怡 / 洪嘉陽

新竹縣 / 服務業、工程師
推薦人 / 張佳雯



江姝昀 / 李彥賢

高雄市 / 五金
推薦人 / 江翰祥 邱順貴



黃瓊瑩 / 蔡煥里

高雄市 / 全職
推薦人 / 蔡雅琴 許安祿



何秋菊 / 蘇明玄

新北市 / 餐飲服務
推薦人 / 賴炳宏 黃玉霞



楊麗君 / 王瑞聰

彰化縣 / 全職、自由業
推薦人 / 石孟淑



鄭方華 / 簡佑倫

桃園市 / 全職、工程師
推薦人 / 林淮琪 林祺富





金獎章直銷商

Gold Producers

**周啟瑞**

高雄市 / 機械製造
推薦人 / 蕭善文

**莊曉芳**

金門縣 / 家管
推薦人 / 王淑玲

**羅姿曼 / 謝宗燁**

新竹市 / 電子業
推薦人 / 邱宇均

**阮金紅**

台中市 / 小吃店
推薦人 / 卓春紅

**郭雅淑 / 王信誠**

高雄市 / 全職、藝術創作
推薦人 / 沈姿伶

**郭春梅**

桃園市 / 家管
推薦人 / 張春英 薛敏勤

**黃玉華 / 陳遠誠**

台中市 / 會計、自由業
推薦人 / 黃玉真 蕭志賢

**黃秀桂**

宜蘭縣 / 上班族
推薦人 / 林尚香

**劉建鑫**

桃園市 / 工程師
推薦人 / 林維綺 孫子傑

**王漪婷**

桃園市 / 補教業
推薦人 / 陳慶元

**范綱杰**

台北市 / 全職
推薦人 / 洪偉傑

**邱涵鏞 / 彭國澤**

台中市 / 服務業、科技
推薦人 / 丁心怡 葛軒墨

**陳緯憲**

台北市 / 全職
推薦人 / 張恩愛 羅元陽

**孔勇順**

高雄市 / 軟體公司經理
推薦人 / 孔鳳玉 陳清文

**鄧純麗**

台北市 / 音樂老師
推薦人 / 楊舒安 陳振昌

**鄭竹婷 / 盧家立**

新北市 / 科技業、家庭主婦
推薦人 / 黃淑麗

**謝金蓮 / 陳深浚**

彰化縣 / 補教業
推薦人 / 張淑君 呂振榮

**王芷青**

桃園市 / 專案秘書
推薦人 / 張書瑋

**簡婉如**

台中市 / 物理治療師
推薦人 / 郭智捷

**邱于瑄**

桃園市 / 營養師
推薦人 / 林麗娜

**林俊宇**

高雄市 / 教師
推薦人 / 林珣芳 莊秀美



銀 獎 章 直 銷 商

Silver Producers

■ 台北
林國棟
王品鈔
林紫珊 張崑碩
陳信夫
蔡碧瑜
謝雨崇
蔡季安
林幸薰
林東毅 林美如
邱舜寧
戴琬琳 廖萬發
楊瑾瑜 朱德全
陳昱璋
曾韻之
曾秉皓
陳毓捷

劉櫻芬 邱忠信
李清榮
林廷煊 辜耀陸
王文君
林姝妤
鄭文庭
邱昱嘉

■ 桃園
李義仁 許素梅
陳孝心 游崇林
鄭怡婷 蘇正明
范妍亭 黃靖翔
莊惠如
童治凱
黃國誌

■ 花蓮
謝美智 王達華

■ 新竹
劉文杰
陳小雯
許琺香

■ 宜蘭
林惠如

■ 台中
劉忠易
王嘉瑜
林瑞瑄
林宗毅 郭姆如
房采瑩

廖香菱

■ 彰化
黃士宸
楊麗華 蔡水鏞

■ 雲林
陳祐勳

■ 嘉義
何冠誼 宋美慧
蔡賀羽

■ 台南
呂思惠
陳昆賢
賴聖儀

林宛蓁 陳銘男
王雪萍
尹元宏
李宜珊

■ 高雄
曾尤瑩 黃章傳
李永美
李宗儀 陳安妮
白千容
李柏儀
莊盛輝 蘇秀玲

■ 屏東
陳建東
王俊彥

18%

■ 台北
陳一帆
宋智容
黃家琪
黃家瑩

■ 新竹
謝明訓

■ 台中
吳家福
邱雅政 許志偉
胡迪惟
游涵閔
廖家敏
謝惠竹

■ 台南
王蔡阿枝
李秋玉 王志豪
机君祥 許君慧

■ 桃園
余佳燈 吳曼青
吳劍輝 童秀梅
胡少傑
范芳銓
梁雅雯 曾培璋
楊智惠

■ 高雄
吳宜瑾 錢寶明
張素容
楊廷惠
劉景魁
林華國
張紀鳳

15%

■ 台北
卓芳仔
周竝廷 張凱婷
林益銓
施品瑜
黃筱琪
鄭遠莉 高文興
賴冠廷
王紫霞
吳素娟
李依玲
李定承
李宜娜
汪聯岑
沈國棟 柯政朱
林芳如
洪麗為
張維真 汪海財
陳品蓉
陳景玲 傅子騰
黃崇信
楊榮臻
楊騰弘

蔡昆章 鐘翎瑄
簡士原
顏韻家

■ 台中
吳佩蓉
林川秀
林宜瑾
粘釋明
曾瑛仁 張淑華
劉怡晴
王政捷
林淑欽 陳長裕
陳美蒂

■ 桃園
吳佩玲 范揚國
李悅瑄
周力沛
周慧齡
張國輝
莊詠羽
陳芳輝
陳冠廷

黃群益 張德揚
解淑芬
劉秀甄
鄭喬安
賴惠鈴
羅秀梅
蘇雪芹

■ 宜蘭
許瑞芸
陳雪子 鄭樹冠
鄭文志 石雯玉
關浩淳

■ 台南
王慧華 鄭宇文
常維珊
黃馨瑄
李建德 李月秀
陳依彤 周大清
陳富凱
劉美嘉
鄭敏氣
謝汶琳

■ 屏東
宋怡靜
李國梅
林念祖 沈燕君
黃恒祥
潘裕文

■ 高雄
王雅芳 陳永琨
吳槐漢 王文宜
林淑娟 邱政光
洪嘉秋
翁建彬
張培
陳武燦
戴雅玲
謝微吟 劉俊明
林郁婷
林漢蒼
楊惠君
蔡美鳳 沈清男
簡宏儀 陳香如

簡谷益

■ 雲林
林逸登
張嘉心
陸慧姿

■ 新竹
林宜萱 簡毓勳
許秀寶
彭琳淳 李定翔
蔡灶煌
鄭婷方

■ 嘉義
林仲威
林峻港

■ 彰化
吳冠毅
周小燕
張雅煊
陳展源
黃卉秋
黃瓊妃

食尚生活 百搭好煮意

廚房，是飄散著美妙香氣、充滿魔力的地方，更是凝聚不同幸福的所在，無論是情人、家人、朋友，透過共享料理，總能散發屬於各自的溫暖。AMWAY QUEEN™原味複合金鍋，透過優異工藝保留食材營養，以變調味，創造通往幸福的捷徑。



AMWAY QUEEN™

屋簷下的料理約會 享受兩人世界



家庭型態有無限多的可能，從單身貴族、兩人世界、或是微型小家庭，只要有愛，就足以構築一個完整的家。因著空間限制、人數多寡、以及烹煮份量的掌控，其適合的鍋具與傳統大家庭也不同，特別需要多用途的精巧鍋型，以達到料理的最高效益。



做出能串起兩人世界的甜蜜料理，鍋具數量不需多、容量無須大，剛剛好就是最適合的！平日若要滿足下班後迅速完成一餐，或在假日來個兩人的料理約會，只要3支好鍋具，能同時滿足煎、炒、炸、煮的需求，就能讓烹調靈活變化、中西料理通吃！兩人可以吃得簡單又營養，讓好鍋具展現幸福料理的魔法！

2公升湯鍋，是必備的鍋具之一！能簡單做個燙青菜、煮個湯品或燉紅燒肉，兩人吃剛剛好。就算下了班，只想吃得健康又衛生，在家煮碗麵、下水餃，方便又快速，容量亦適中。

再加一個1公升小鍋，容量小，適合製作西式料理醬汁、滷肉燥或甜品。當兩人小家庭加入新成員時，還能烹煮嬰兒食品，給寶貝最完整的營養。

周末想擁有浪漫滿分的燭光晚餐，營造兩人小約會的情趣，或與孩子一起體驗料理樂趣，不須出動專業料理設備，或是花大錢上館子，只要善用煎炸鍋，香煎牛排、炒上幾盤家常小菜都不成問題，多變化的料理模式，讓周末的小確幸更添美味。



1月14日
上市

妙廚入門組

「煎、煮、炒、炸」多種料理模式，3個鍋具即能完成，適合單身、小家庭選用的鍋具迷你組合，讓你在生活所需的各種料理中，都得心應手。

原味複合金鍋6件組 內含
1公升長柄鍋、2公升長柄鍋、煎炸鍋

大家聚的料理提案 感受團圓溫暖



對於吃，「健康」已是料理中最重要的價值。「低溫免水煮食法」是最能照顧全家人健康的烹煮方式。原味複合金鍋系列採用多層式18/8不銹鋼結構，保溫性極佳，在烹調水分較多的海鮮、蔬菜，或是脂肪含量較高的肉類時，不需加水，只要以少油、小火方式，即可烹調，不但能減少營養成分的流失，保留食物原有的風味，更能讓全家人吃得更健康。

一桌菜要想滿足全家人的味蕾，除了最基本的煎炸鍋、中小型湯鍋，建議備有不同容量的鍋具。例如想為長輩或孩子進補時，一個燉鍋就成為不可或缺的好幫手！6公升容量的荷蘭式烤鍋特別適合用來燉、燻各式食材肉品，甚至是全雞料理也完全不成問題！想做出更多變化，也能搭配焙碟做些燉湯、糕點，讓餐桌上時時出現豐富的小驚喜，全家人也更期待歡聚用餐的時光。

年節將近，全家團聚吃一頓溫暖的料理，是忙碌生活中最幸福的事；而喜歡派對熱鬧氣氛、常找三五好友來家裡聚會共廚的族群也愈來愈多。此時，利用蒸濾鍋搭配6公升荷蘭式烤鍋，就可以在聚會時端出各種中式糕點或是甜湯，讓久未相聚的家人、友情永不散的朋友能夠一起甜甜嘴、暖暖心。



幸福不是加法、更像是乘法，愈多的成員，也創造愈多美好的可能。也因為人口眾多，為家人烹煮三餐時，更須考量到各個年齡層的需求，除了兼顧少油煙、高營養，更要掌握做菜效率，才能在最短的時間之內端出美味且熱騰騰的佳餚。



料理全能組

每項鍋具皆有獨特烹調功能，搭配使用能變化出各式各樣的料理組合，讓你做菜不但輕鬆有趣，起鍋的佳餚更有滿滿營養美味。

原味複合金鍋21件組 內含

煎炸鍋、1.4公升平底鍋、1公升長柄鍋、2公升長柄鍋、3公升長柄鍋、6公升荷蘭式烤鍋、配件（正反兩用烤盤鍋蓋、多用途承架及6個鋼杯、焙碟、蒸濾網）



年終掃除 潔淨煥新



- ① 有效瓦解油污
廚房強效清潔劑 訂貨代碼：1075
- ② 地表牆面一瓶搞定
L.O.C.多用途強效清潔劑 訂貨代碼：1074
- ③ 輕鬆清除水漬皂垢
浴廁強效清潔劑 訂貨代碼：1077





承襲千年傳統的好油

Dorian特級冷壓橄欖油

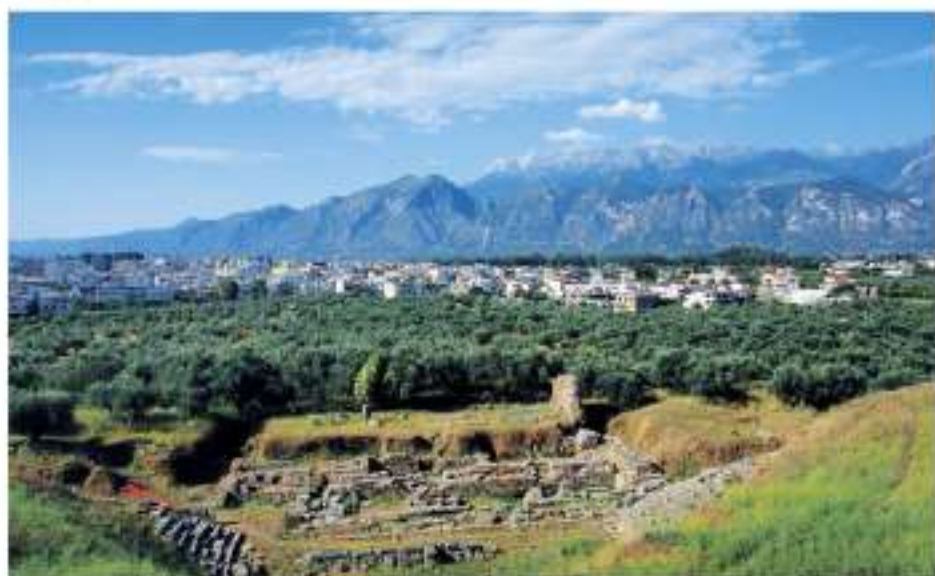
在希臘拉科尼亞，人們與橄欖的依存關係已綿延四千年。曾經，這裡所產出質優量豐的橄欖油，養育出強健的多利安戰士，建立強大的斯巴達城邦。如今，拉科尼亞的人們和千年前一樣，用傳統的方法照顧著橄欖樹，所榨取的橄欖油，其品質稱冠全希臘，被拉科尼亞人視為上天的恩賜。



雪水灌溉 天然栽種

由橄欖園串聯起來的古今斯巴達，是拉科尼亞跨越時空的寫照。

早在1940年代當地就成立了農會合作社，近年來合作社致力於輔導橄欖農戶共同建立行銷品牌，推廣對環境有善的種植方法，也就是配合氣候和土壤的條件來管理橄欖園，不施農藥，而是施以少量的有機肥。然而，真正讓拉科尼亞的橄欖油出類拔萃的，是來自泰格特斯山脈的純淨雪水。每年夏季地中海最乾燥的時候，高山融化的雪水正好為結果的橄欖樹補充最需要的水分，使拉科尼亞得以產出含油量極為豐厚的橄欖



從斯巴達城眺望拉科尼亞平原、古劇場、橄欖園與泰格特斯山脈盡收眼底。



欣賞Dorian
橄欖油影片



羊群經過橄欖樹叢，見證了人們與橄欖樹代代相傳的依存關係。



果實。加上這裡的土壤富含礦物質，大部分農人都採自然放牧的方式，讓野生植物在林下生長、放養馬、驢，讓整個園子充滿自然生機。

代代相傳 堅守品質

拉科尼亞人幾乎不買油，家家戶戶每年從10月到12月從自家橄欖樹上收成橄欖來榨油。這裡的農人習慣在橄欖剛要轉為成熟到略為成熟之際就採收，並在24小時內送往壓榨廠榨油，以確保油品的品質。這些金黃色的液體是一家人一年當中重要的能量來源，因為是自己家裡吃的油，所以不會用不健康的方法來增加橄欖油產量。他們對待橄欖樹也像家人一樣，憑著多年的經驗，知道什麼時候該給予什麼照顧，這些經驗是父傳子、子傳孫，成為家族代代傳承的秘訣。

產銷履歷 嚴格把關

結合自然環境和傳承的優質橄欖油，拉科尼亞人珍惜著，也固守著。在每家扣除自己的用油量之後，每年只有少量透過當地農會的合作社，以Dorian的品牌向外行銷，經由農會的產銷履歷，每一瓶出口的Dorian橄欖油都可以追溯到橄欖農家與產地，讓消費者得以放心購買。

潔淨天然的果實生長環境、細心有經驗的農人、適當的採收時機與方法，以及精良有效率的壓榨廠，這些條件都是造就頂級橄欖油不可或缺的條件，也讓Dorian特級冷壓橄欖油讓人吃得安心又美味。



堅持我的志氣・勇敢追尋夢想

2014小夢想・大志氣
追夢計畫
評選結果揭曉！

安麗希望工場慈善基金會2014「小夢想・大志氣」追夢計畫評選活動，經過評審面試評選(50%)及網友投票統計(50%)，於11月25日遴選出以下五個獲得贊助的追夢提案，安麗希望工場慈善基金會將持續陪伴更多孩子們一起追夢、一起堅持、一起看見未來！



不一樣的生命——受虐少女獨木舟偏鄉服務培力計畫 財團法人基督教都市人工作群社會福利事業基金會

在向日葵家園曾經歷心靈嚴重創傷的少女們，今年夏天在追夢計畫的資助下，完成54天獨木舟環島的成功經驗，讓他們從原先認知自己是個「麻煩」及「無能」者，開始相信自己是「有價值」、「值得被愛」的人。明年夏天，她們將繼續在追夢計畫的支持下，帶著自己的生命故事，到台灣偏鄉和離島陪伴弱勢兒童，用獨木舟環家鄉的島，勇敢戰勝恐懼與不安，把正向力量傳播出去！

新二代小小文化大使媒體素養培力工作坊 四方報

長期耕耘新住民與移工議題的四方報，擁有媒體專業與國際文化視野，因為具體的採訪經驗，看見台灣偏鄉的需要。這次獲得追夢計畫的贊助，將把更多資源帶進高屏地區的新移民群聚聚落，把新聞專業知識與國際觀點，傳播給偏鄉新住民第二代孩童，啟發他們的國際視野，學習媒體識讀能力，並正視自己與生俱來的獨特性與長才，以自己的身為傲！



安麗志工愛心出動



一場義賣 讓更多人看見愛

2014年11月，台北飛登中心舉辦了一場義賣活動，並將十萬元所得捐給安麗希望工場慈善基金會，餘款一萬多元也捐給姜媽媽狗園。中心領導人洪美華參鑽石表示：「我們的社會需要更多的愛與關懷，相信安麗希望工場慈善基金會能匯集每個人小小的力量，發揮最大的影響力！」

這次義賣活動由黃敬煊創辦人直系直銷商主辦，她坦承因為第一次舉辦，剛開始有些擔心，但沒想到大家有情、



躍動精靈的生命樂章 讓想飛的孩子擁有翅膀 臺北市文山區明道國民小學

明道國小溜冰隊的弱勢學生佔了七成，這群熱愛溜冰的弱勢孩子，認真、肯吃苦，學校為了讓他們能與一般學生一樣學習溜冰，到處募集資源，盡可能免費提供溜冰鞋，並爭取經費參加比賽。現在，明道國小溜冰隊將運用夢想基金，為孩子們打造更好的學習環境，並登上小巨蛋表演、前往日本參加國際溜冰交流嘉年華會，讓弱勢孩子躍然於舞台，譜出最動人的生命樂章！

少年「舞」捷克藝術季的奇幻之旅 嘉義縣立阿里山國民中小學

有機會讓鄒族原住民的傳統歌舞文化藝術在國際舞台上發光發熱，一直是阿里山國中小學藝文隊孩子們最大的夢想。當他們接到參加「2014年捷克國際藝術季」的邀請時，孩子們個個雀躍不已，但一想到出國經費的籌措，一張張雀躍的臉龐紛紛換上了失落的神情。如今有了追夢計畫的贊助，將幫他們完成夢寐以求的心願，這趟旅程不僅是文化尋夢之旅，也讓孩子看見生命中的無限可能！



一個來自後山的棒球夢 誰說會念書的小孩不能打棒球 花蓮縣海星國中棒球隊

2013年8月，在台灣後山的花蓮有位資優班的學生游弘宇，為了一圓兒時的棒球夢，在校內四處發傳單尋找和他同樣懷抱棒球夢的同學加入棒球隊，雖然球隊成立了，但他們卻經常為了籌措球具、教練費用等經費而苦惱。如今獲得夢想計畫的資金挹注，這群熱愛棒球的孩子將能專心打棒球，他們要讓大家知道：會念書的小孩也會打球，會打球的小孩也會念書！



有義、有愛，熱心的把家裡用不到的東西捐出來，高價的物品以拍賣方式募款，小東西則拿來當獎品，活動非常有趣，有賓果遊戲、套圈圈等，還有小朋友最愛的點心區，參加者以200元購買門票後可換取等值商品，約有一百多人參加，大人小孩都玩得不亦樂乎，最後全部賣光光！「沒想到這些大家用不到的東西竟然可以賣到十幾萬，這個數字讓我們好振奮！」許多新朋友第一次參與活動都非常感動，他們看見安麗人不只會做安麗，更積極回饋社會。這次義賣活動的成功讓飛登中心更有信心，希望每年都可以舉辦如此有意義的活動，把愛心延續下去！

◎ 啟 事 ◎

12月號安麗月刊第45頁所刊登之「安麗志工愛心出動」，八德教室所舉辦的愛心活動，依基金會實際收到的金額為55萬元，特此說明，感謝所有直銷商的熱情參與！



還有更多懷抱希望的動人故事，
將因為您的愛心，不斷上演……
歡迎您以定期定額的方式至
安麗希望工場慈善基金會網站線上捐款
www.amwayhopemaker.org.tw
讓您的愛心不中斷！

▲安麗台灣總經理劉明雄邀請大家
一起發揮愛心，讓弱勢的孩子
看到希望。



▲安麗希望工場慈善基金會頒發追夢基金給追夢得主，
鼓勵他們堅持不放棄。

精彩報導

2014安麗年會與青年論壇

2014年安麗年會與青年論壇，於12月13、14日在國立體育大學綜合體育館熱烈展開，兩天吸引近3萬人共襄盛舉，以「改變生命未來式 #Be a better you」為主題，勉勵直銷商夥伴與到場的新朋友，為自己更美好的未來，勇敢堅持下去。

雖然活動當天僅有11度左右低溫，卻絲毫不減與會者的熱烈支持，無論是外場盛大的博覽會，或是內場迴廊的精彩展示，以及會場內高潮迭起的節目，都能感受到安麗事業的蓬勃發展，以及夥伴們的熱情。

安利大中華區總裁顏志榮表示，包括剛上線的安麗行動卡在內，近年來安麗的數位化策略，把安麗帶進一個全新的時代，也為年輕人的成長打造了多樣的舞臺。安麗台灣總經理陳惠雯宣布安麗事業機會新定位「改變生命未來式 #Be a better you」，希望藉由完整的溝通傳播行動，幫助人們發揮潛能，做更好的自己。安麗台灣總裁劉明雄，同時也是安麗希望工場慈善基金會董事長，則分享追夢計畫中孩子們勇敢追夢的故事，鼓勵他們堅持不放棄，為自己爭取到改變命運的機會。

當天除了表揚新科鑽石級領導人，還有新科皇冠大使呂森林、曾玉玲夫婦的壓軸演說。他們表示，雖然許多人生而平凡，但只要掌握機會，人生的不凡超乎想像，而這個機會就是安麗。只要超越自己，一天比一天進步，就能登上頂峰，並勉勵在場所有人，「我們能做到，你也能做到！」

▶安利大中華區
總裁顏志榮鼓
勵大家勇敢追
夢，讓生
命精彩！



▶安麗台灣總經理
陳惠雯宣布安麗
事業機會新定位
「改變生命未
來式 #Be a
better you」。



▶新科皇冠大
使呂森林、曾
玉玲告訴大
家，要勇於
面對挑戰，
不要讓自己
連輸的機會
都沒有。





在第二天的安麗青年論壇，特別為年輕族群安排六位嘉賓，分享自己在不同領域堅持到底的成功經驗。世界盃冠軍林孟欣，11歲就下定決心贏得世界冠軍，她歷經挫折，終於在2013年達成心願，並讓全世界看見台灣！同樣用自己的熱情讓世界看見台灣的，還有錦鯉皇后鍾瑩瑩。她被迫繼承家業飼養錦鯉，從不甘願到全心投入，打開了歐美市場，也打響台灣的國際知名度。陳常睿將街舞結合LED燈、踩高跳的機器人，不但引起熱烈迴響，甚至到世界各地表演。他們告訴所有人，唯有用生命去追尋，你才能看見自己身上的光！

來自韓國、香港、澳門的年輕直銷商領導人則分享自己如何透過安麗，展現生命的光芒。澳門執行專才鑽石何勁龍說：「因為安麗，讓我從毛毛蟲變成勁龍。」出身貧窮但從小力爭上游，大學加入安麗事業，從此改變了命運。香港執行專才鑽石謝恩與蘇穎暢夫婦同樣是年輕成功的模範，他們認為在安麗固然會遇到挫折，但只要夠堅持，困難就會解決。「只要對自己說：成功沒有藉口，就離成功不遠了！」韓國雙鑽石金民基，因為專注，他從一個LG的小員工到安麗全球事業的創業家，他說「不管你想要什麼成就，就努力去做，就能跟我一樣，讓我們一起Be a better you!」

兩天的豐富活動，為所有與會人士注入充滿追求夢想的動力，同時也彼此勉勵成為有能力給予的人，與更多人一起邁向更美好的未來。



▲世界盃冠軍林孟欣



▲澳門執行專才鑽石何勁龍



▲錦鯉皇后鍾瑩瑩



▲香港執行專才鑽石謝恩



▲LUXY BOYZ陳常睿



▲韓國雙鑽石金民基



安麗博覽會

今年在外場舉辦的安麗博覽會，除了有紐崔萊、ARTISTRY、益之源三大品牌介紹及互動遊戲外，也增設了公益團體益賣活動，受到直銷商熱烈歡迎。

更多精彩花絮請掃描QR Code，即可觀看。





益之源新榮獲NSF 401全機認證

業界第一 15項檢驗全數通過



好，還要更好！

堅持卓越品質的益之源淨水器，繼榮獲NSF第42、53、55號三項全機認證後，再獲得「NSF/ANSI 401：飲用水處理系統—新興污染物」全機認證。

該認證用以確保水處理系統能有效濾除15種新興污染物，包括屬於藥物、除草劑、殺蟲劑等化合物。

益之源堅持卓越的信念，成為全球第一個通過該項認證全部15項污染物檢測的家用淨水器，為全家人的飲用水把關，讓人更安心！